

ПЛАН ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА 2019 ГОД

Общество с ограниченной ответственностью «Центр дополнительного профессионального образования Навигатор»

В автошколе ООО «ЦДПО Навигатор» образовательная деятельность ведется по договорам об оказании платных образовательных услуг за счет средств физических и (или) юридических лиц. Финансовое обеспечение деятельности за счет бюджетных ассигнований из федерального бюджета, бюджетов субъектов Российской Федерации, местных бюджетов отсутствует

1. Учетная карта образовательного учреждения.

Юридический адрес/ почтовый адрес:	143091, Московская область, г.Краснознаменск, ул.Гагарина д.19 кв.127
Фактический адрес:	143005, Московская область, Одинцовский район, г.Одинцово, ул. Можайское шоссе д.80 «Б», офис 302
ИНН:	5006014753
КПП:	500601001
р/с:	40702810740000022620
Банк:	ПАО «СБЕРБАНК» Г.МОСКВА
БИК:	044525225
Кор. сч:	3010181040000000225
ОГРН:	1155032009362
Телефон:	8-915-427-32-28
E-mail:	navigator.cdpo@yandex.ru
Сайт:	www.navigators-ds.ru
Генеральный директор:	Балашова Ирина Владимировна (действующий на основании Устава)

2. Цели и задачи образовательного процесса

2.1. Цель деятельности Автошколы – реализация программы подготовки водителей транспортных средств категорий «В», в соответствии с примерной программой, утвержденной Министерством образования и науки Российской Федерации и согласованной с Министерством транспорта Российской Федерации и Департаментом обеспечения безопасности дорожного движения Министерства внутренних дел Российской Федерации и оказание платных образовательных услуг населению, учреждениям, организациям в подготовке водителей транспортных средств с присвоением категории Водитель.

2.2. Задачи Автошколы:

- удовлетворение потребности личности в профессиональном становлении, культурном и нравственном развитии посредством получения профессионального образования;
- удовлетворение потребностей общества в работниках квалифицированного труда с профессиональным образованием;
- удовлетворение потребностей обучающихся (кандидатов в водители), в получении профессиональных навыков вождения;
- формирование у обучающихся Автошколы, гражданской позиции и трудолюбия, Развитие ответственности, самостоятельности и творческой активности.

3. Показатели финансового состояния учреждения на 31 декабря 2018

№ п/п	Наименование показателя	2018 год (тыс. руб)
	Доходы	6166,00
1	Поступление от оказания платных образовательных услуг	6166,00
2	Поступление из бюджета	нет
3	Другие поступления	нет
	Расходы	4590,00
1	Аренда помещения	904,00
2	Коммунальные услуги	15,00
3	Услуги связи, интернет связи	15,00
4	Хозяйственные и канцелярские расходы	155,00
5	Приобретение основных средств	68,00
6	Оплата ГСМ, запчастей	1105,00
7	Услуги банка	38,00
8	Реклама	10,00
9	Оплата предрейсового осмотра	60,00
10	Спецоценка рабочих мест	24,00
11	Программы (1С :ЗУП, СКБ Контур, Актион-Пресс)	41,00
12	Оплата труда	1639,00
13	Начисления (налоги) на оплату труда	331,00
14	Налог при УСН (6%)	185,00
	Финансовый результат (прибыль, -убыток)	1576,00

4. План финансово-хозяйственной деятельности на 2019 год

№ п/п	Наименование показателя	2018 год (тыс. руб)
	Планируемые Доходы	6500,00
1	Поступление от оказания платных образовательных услуг	6500,00
2	Поступление из бюджета	нет
3	Другие поступления	нет
	Планируемые Расходы	5562,00
1	Аренда помещения	904,00
2	Коммунальные услуги	15,00
3	Услуги связи, интернет связи	15,00
4	Хозяйственные и канцелярские расходы	250,00
5	Оплата ГСМ, запчастей	1200,00
6	Услуги банка	38,00
7	Реклама	10,00
8	Оплата предрейсового осмотра	80,00
9	Подключение к ФИС ФРДО	50,00
10	Программы (СКБ Контур, Актион-Пресс)	25,00
11	Прочие расходы	500,00
12	Оплата труда	1750,00
13	Начисления (налоги) на оплату труда	530,00
14	Налог при УСН (6%)	195,00
	Планируемый результат (прибыль, -убыток)	938,00

5. Перспективы развития

Основные перспективы:

- повышение качества оказываемых образовательных услуг за счет современных высоко-технологичных методов обучения
- повышение статуса образовательного учреждения среди населения;
- повышение заработной платы сотрудников и привлечение квалифицированных кадров;
- возможность эффективного и целесообразного использования инновационных технологий на базе ООО «ЦДПО Навигатор»;
- повышение эффективности использования ресурсов при осуществлении образовательной деятельности.

В течение года повысить конкурентоспособность автошколы за счёт введения скидок при оплате за обучение которые будут действовать в течение всего года. Скидка - одно из условий сделки, определяет размер уменьшения цены товара, является побудительным мотивом для покупки.

В качестве мероприятий, способствующих повышению эффективности деятельности ООО «ЦДПО Навигатор», планируется провести:

- совершенствование организации труда;
- повышение квалификации персонала.